



## AGENTSØGNING

Effektiv procedure og knowhow - vi finder din agent og hjælper dig med at holde fast!

Forberedelse

Research & søgning

Interviews & møder

Beslutning & kontrakt

Motivation



# METODE

At søge agenter i Tyskland hører utvivlsomt til de klassiske tiltag, når danske virksomheder vil starte op syd for grænsen. Vi rådgiver, søger og finder de rette agenter:

## 1. Forberedelse

Forløbet starter med en grundig forberedelse, hvor forventninger afklares. Det kan være geografisk afgrænsning, tysksproget salgsmateriale og hjemmeside samt provisionsforhold.

## 2. Research & søgning

Vi foretager en research i den respektive branche og indleder søgningen. Alle "ansøgninger" gennemgås i henhold til den fastlagte profil.

## 3. Interviews og møder

Telefoninterviews gennemføres for at uddybe profilen, der suppleres med vore personlige indtryk. Vi gennemgår profilerne og udvælger agenter, der inviteres til et første møde.

## 4. Beslutning og kontrakt

Efter møderne tilstræbes klarhed om, med hvilke agenter, man ønsker at samarbejde.

## 5. Kontrakt

Derefter udarbejdes en kontrakt omkring samarbejdet.\*

## 6. Motivation

Vi rådgiver omkring metoder for at motivere agenten og ledsager dig igennem den første fase.

Man kan med fordel finde et eller flere handelsagentur(er), som er virksomhedens forlængede arm på markedet. Vedkommende er en del af din virksomhed og behandles på samme måde som de fastansatte medarbejdere. Og ved at foretage et solidt forarbejde og være indstillet på at gøre en målrettet indsats, er der gode chancer for at få et succesrigt samarbejde.



## CONTACT

**bdg Consulting GmbH**

Hansaring 125

50670 Köln

[www.businessdevelopmentgermany.com](http://www.businessdevelopmentgermany.com)

Thim Werner

Telefon +49(0)176 20 26 14 99

[t.werner@businessdevelopmentgermany.com](mailto:t.werner@businessdevelopmentgermany.com)

\* Udarbejdes af specialiserede advokater.